Medio: Expansión Sección: Jurídico

Temática: Portada / Lexland desembarca en Casablanca para acompañar a los promotores españoles

Expansión

DE LA ACTUALIDAD ECONÓMICA DIARIA

MARTES 10 de junio de 2008 Año XXII nº 6.677 | 1,50 euros / Con software empresarial: +3,95 euros | EDICIÓN CATALUNYA www.expansion.com

Ibex35		
12.823,90 -0,67%	EuroStoxx 3.597,34	+0,02%
	DowJones* 12.299,70	+0,74%
	Nasdaq* 2.457,91	-0,67%
	Euro/Dólar 1,5784	+1,20%

* A media sesión

Cuadros de bolsa y fondos (páginas 50 a 64)

A causa de la huelga de transporte no podemos ofrecerles el cierre de la Bolsa de Nueva York.

EL PRÓXIMO SÁBADO

Cada entrega por sólo 6,90€

COLECCIÓN STANLEY KUBRICK

La Naranja Mecánica y de regalo el documental sobre Stanley Kubrick Págs. 18 y 19

HOY

SOFTWARE empresarial imprescindible 2008

15 entregas para gestionar su empresa en una sola colección

Hoy CD, por sólo 3,95 €

Si no ha conseguido usted algún CD de la colección Software Empresarial, pídalo en su punto de venta habitual

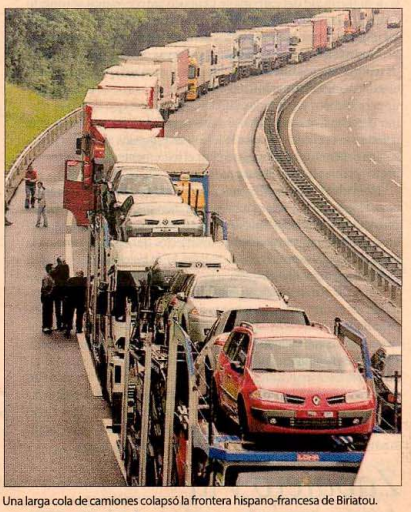
El órdago del transporte, mazazo para la economía

La alarma de desabastecimiento en gasolineras e hipermercados provoca una psicosis colectiva

La primera jornada de la "huelga indefinida" convocada por la patronal de transportistas Fenadismer provocó importantes retenciones de tráfico en los accesos a las principales ciudades y, sobre todo, un gran desconcierto. La alarma de desabastecimiento desató la psicosis entre los consumidores, que ya llevaban desde el pasado viernes haciendo acopio de alimentos y de combustibles. Miles de ciudadanos se apresuraron a llenar el depósito del coche y la cesta de la compra, dejando algunas gasolineras sin una gota de combustible. El presidente de Fenadismer, Julio Villaescusa, augura que la huelga será más "larga y dura" de lo previsto, por la "cerrazón" del Gobierno, que se niega a establecer una tarifa mínima obligatoria para el transporte por carretera, como piden los camioneros.

Págs. 32 a 34. *EDITORIAL*

- Si la huelga continúa, se agravará aún más la situación de muchas empresas
- Hasta el 60% de las gasolineras de Cataluña se queda sin abastecimiento
- El Gobierno ofrece rebajas en los impuestos y las cotizaciones sociales
- Las patronales en huelga consideran "escasas e insuficientes" las ofertas de Fomento



Efe

Una larga cola de camiones colapsó la frontera hispano-francesa de Biriatou.

Las citas clave para conocer si el BCE subirá realmente los tipos de interés Pág. 28. *EDITORIAL*

Villar Mir ficha a Eduardo Montes como presidente de Ferroatlántica

Eduardo Montes, ex primer ejecutivo de Siemens España, se incorporará al Grupo Villar Mir como presidente de Ferroatlántica. Esta compañía lidera la producción europea de ferroaleaciones y es el primer fabricante mundial de silicio metal, con una cuota del catorce por ciento. Pág. 15

Lehman también prevé pérdidas

El cuarto banco de inversión de EEUU estima que en el segundo trimestre del año tendrá unos números rojos de 1.800 millones de euros. Pág. 25

SUPLEMENTOS

Mi negocio Págs. 17 a 20

Jurídico Págs. 41 a 48

Tem-Tecma Págs. 1 a 12

EN Expansión.com Siga la cotización del Ibex en tiempo real

Las multinacionales pujan por el azúcar de Ebro Puleva

Südzucker, Tereos y British Sugar se interesan por un negocio de 600 millones

Los grandes productores de azúcar de Europa, un ránking que encabezan grupos como Südzucker, Tereos y British Sugar, han iniciado la puja para adquirir el negocio azucarero de Ebro Puleva, valorado en cerca de 600 millones de euros. La junta de accionistas del primer grupo de alimentación español dio luz verde al consejo de administración para elegir entre la escisión, la venta o la salida a bolsa del negocio. Firmas de capital riesgo, como Permira, también estudiarán el cuaderno de venta, que ha sido encargado a Santander. Los analistas valoran positivamente la decisión de la compañía.

Pág. 3. *LA LLAVE*

Viscofan, OHL y Tubacex, pequeñas joyas de la bolsa

Las tres compañías están entre las favoritas de los analistas para los próximos meses, ya que ofrecen un potencial interesante. Los expertos creen que pueden hacerlo bien en bolsa por el acierto de sus negocios. Pág. 30

Catalunya

La huelga de transporte frena la producción y las ventas

El paro de los camioneros provocó ayer el desabastecimiento a los distribuidores de productos frescos y paralizó la producción de las industrias *just in time*. Las gasolineras acumularon ayer largas colas. Págs. 6 y 7

Benson Elliot entra en Barcelona

El fondo británico ha adquirido el 70% de la inmobiliaria Promobuilding, en la que inyectará 500 millones de euros. Pág. 3

Marca la X a favor de la Iglesia en tu Declaración de la Renta

tantos

Programa para el Sostenimiento Económico de la Iglesia

www.portantos.es

La Caixa y BBVA dominan el sector de las microempresas

Las cajas acaparan un 74% de la cuota de mercado

Las casi tres millones de microempresas que existen en España se han convertido en un buen caladero para la banca española donde centrarse y hacer negocio, ante el parón del mercado hipotecario. Este segmento está liderado en la actualidad por La Caixa y BBVA. No obstante, ante la disyuntiva banco o caja, los microempresarios lo tienen claro. La cercanía de las cajas de ahorro, gracias a la capilaridad de su red, les hace acaparar un 74% de la cuota de mercado en este negocio.

Pág. 21. *LA LLAVE*

Medio: Expansión **Sección:** Jurídico

Temática: Lexland desembarca en Casablanca para acompañar a los promotores españoles

APOYO PARA LAS EMPRESAS

Cuatrecasas obtiene licencia en Shanghái y prevé abrir una oficina en septiembre

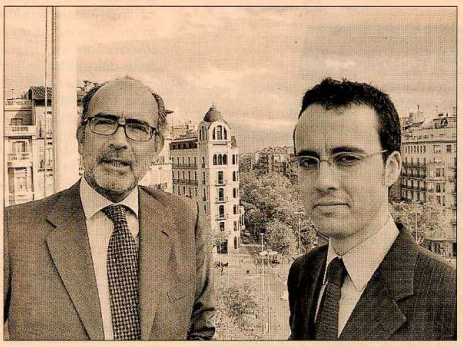
La firma, que contará con dos abogados españoles y entre tres y cuatro chinos, pretende seguir a sus clientes en su estrategia internacional y captar inversiones chinas para Europa e Hispanoamérica.

JOSÉ Mª LÓPEZ AGÚNDEZ. Madrid

Cuatrecasas ya tiene licencia para abrir oficina propia en Shanghai (China). El permiso significa un paso muy relevante para la firma española, que aterrizó en el país oriental a finales de 2006 con la llegada de Omar Puertas, un joven abogado del despacho que contaba entonces con 31 años.

Cuatrecasas espera abrir oficina propia en Shanghái en septiembre, y ya prepara su equipo, que contará con dos abogados españoles y entre tres y cuatro profesionales chinos, además del necesario personal administrativo y de soporte.

Omar Puertas explica a EXPANSIÓN que el objetivo de Cuatrecasas es "continuar apoyando a nuestros clientes en sus estrategias internacionales, así como captar inversiones chinas en el extranjero, en particular en Europa y Latinoamérica". Para ello, la firma española se apoyará en su "dilatada experiencia en Hispanoamérica, que nos permite prestar un asesoramiento de máxima calidad tanto a clientes latinoamericanos invirtiendo en China, como a la creciente inversión china en el extranjero". Puertas precisa el valor añadido que supone "la presencia de Cuatrecasas en las principales ciudades europeas, a menudo objetivo estratégico de los inversores chinos".



Rafael Fontana, socio director general de Cuatrecasas, y Omar Puertas, abogado de la firma. Puertas ha abierto el camino oriental de la firma española.

Como ya se ha explicado en anteriores ocasiones, no es fácil para las firmas extranjeras en China obtener la licencia para poder realizar asesoramiento y, una vez que se consigue, las posibilidades de actuación están sujetas a un marco legal rígido. No obstante, el mercado legal chino es altamente competitivo y se encuentra en pleno auge (ver página 41). Sólo en Shanghái están registradas 800 firmas chinas y unas 125 extranjeras. Estas últimas tienen una dificultad añadida, ya que la legislación china les prohibe asesorar en Derecho Chino. Puertas, especialista en Derecho Mercantil que ha desarrollado toda su carrera en Cuatrecasas (además de un *secondment* en Skadden Arps), explica que "según la normativa del Ministerio de Justicia chino, los despachos extranjeros en el país asiático pueden, entre otras cosas, asesorar en materias relacionadas con su propio Derecho, tratados y prácticas internacionales, así como asesorar acerca del impacto del entorno legal y económico chino". Sin embargo, precisa, "conforme a la normativa china, los despachos extranjeros en China no pueden prestar asesoramiento en cuestiones legales chinas, incluyendo la emisión de informes jurídicos en Derecho Chino". La tramitación de la licencia, precisa, "ha supuesto alrededor de un año desde que se iniciaron los primeros trámites de solicitud. Es un plazo estándar a la vista de la experiencia de otros despachos de abogados extranjeros",

> "Se ha tardado un año, plazo estándar según la experiencia de otras firmas", dice Omar Puertas

EXPANSIÓN EXTERIOR

Lexland desembarca en Casablanca para acompañar a los promotores españoles

DIEGO TORRES. Madrid

Lexland Abogados ha abierto una oficina en Casablanca dirigida a acompañar a los promotores españoles en sus inversiones en Marruecos. Sebastián de Pascual Grifé, socio de la firma, será el director de una oficina que contará con 10 profesionales: dos notarios –socios locales–, seis abogados y dos economistas.

Desde hace varios años, sobre todo a partir de 2006, el sector inmobiliario español ha comenzado a invertir en Marruecos. Es este torrente empresarial el que Lexland quiere aprovechar para consolidar su posición como asesores. La firma deberá enfrentarse con duros competidores en el Reino alauí: Garrigues y Cuatrecasas, entre otros.

De Pascual confía en las posibilidades españolas del otro lado del Estrecho: "El sistema jurídico está copiado del francés, por lo que resulta muy similar también al español. Hay una clase media que está creciendo y una clase alta que siempre ha estado. Recuerda un poco a la España de los años 70".

Sin embargo, el director de la oficina advierte también que se trata de un "mercado especial", que hace falta "conocer y al que no se puede ir sin saber". "Hay factores muy tradicionales que influyen, por ejemplo, en la compra de suelo", añade.

Para presentar oficialmente la apertura de su oficina en Casablanca, Lexland Abogados, firma surgida de una fusión de otros cuatro despachos en 2005, organiza mañana unas jornadas, en colaboración con ESADE, sobre el país árabe.

Sebastián de Pascual Grifé, director de Lexland Casablanca.

ESTUDIOS

IE 'Law School' firma un acuerdo de colaboración con Monterrey

EXPANSIÓN. Madrid

IE Law School y la Facultad de Derecho de Monterrey (México) han firmado un convenio de colaboración e intercambio que permitirá a estudiantes, profesores y licenciados sumarse a los beneficios de cursar la licenciatura en Derecho y la posibilidad de realizar intercambios.

El acuerdo de colaboración consta de las siguientes líneas básicas: la posibilidad de que alumnos de la Libre puedan cursar el último semestre en IE Law School de Madrid, obteniendo con ello tanto el grado de licenciatura como el de posgrado, en 5 años; la posibilidad de que alumnos de la Libre puedan cursar ciertas materias en IE Law School a partir del séptimo semestre; el intercambio permanente de profesores para programas de grado, posgrado y educación continúa; IE Law School ofrecerá becas y cuotas especiales a alumnos y ex alumnos de la Libre, y la posibilidad de que ambas instituciones ofrezcan programas de maestría y de educación permanente en Monterrey y/o en Madrid que otorguen grados conjuntos o separados.

El convenio, que fue firmado el pasado 19 de mayo en la sede de la Facultad Libre de Derecho de Monterrey, subraya que ambas escuelas comparten filosofía, exigencia académica y prestigio.

Escuelas

La Facultad Libre de Derecho de Monterrey, fundada en 1988, se ha distinguido por formar profesionales del Derecho de alta calidad académica y visión humanista. Actualmente, cuenta con la licenciatura en Derecho y una maestría en docencia jurídica.

IE Law School, por su parte, imparte desde 1973 programas de posgrado en Derecho con enfoque empresarial e internacional. A partir del curso 2009/2010 da un paso más y, fruto de su absorción de la Universidad de Segovia SEK que ha dado lugar a IE Universidad, también ofrecerá la licenciatura de Derecho.

Medio: Expansión Sección: Jurídico

Temática: Lexland desembarca en Casablanca para acompañar a los promotores españoles

EXPANSIÓN EXTERIOR

Lexland desembarca en Casablanca para acompañar a los promotores españoles

DIEGO TORRES. Madrid

Lexland Abogados ha abierto una oficina en Casablanca dirigida a acompañar a los promotores españoles en sus inversiones en Marruecos. Sebastián de Pascual Grifé, socio de la firma, será el director de una oficina que contará con 10 profesionales: dos notarios –socios locales–, seis abogados y dos economistas.

Desde hace varios años, sobre todo a partir de 2006, el sector inmobiliario español ha comenzado a invertir en Marruecos. Es este torrente empresarial el que Lexland quiere aprovechar para consolidar su posición como asesores. La firma deberá enfrentarse con duros competidores en el Reino alauí: Garrigues y Cuatrecasas, entre otros.

De Pascual confía en las posibilidades españolas del otro lado del Estrecho: "El sistema jurídico está copiado del francés, por lo que resulta muy similar también al español. Hay una clase media que está creciendo y una clase alta que siempre ha estado. Recuerda un poco a la España de los años 70".

Sin embargo, el director de la oficina advierte también que se trata de un "mercado especial", que hace falta "conocer y al que no se puede ir sin saber". "Hay factores muy tradicionales que influyen, por ejemplo, en la compra de suelo", añade.

Para presentar oficialmente la apertura de su oficina en Casablanca, Lexland Abogados, firma surgida de una fusión de otros cuatro despachos en 2005, organiza mañana unas jornadas, en colaboración con ESADE, sobre el país árabe.

Sebastián de Pascual Grifé, director de Lexland Casablanca.