

Medio: Dossier Econòmic de Catalunya

Secció: Panorama

Temàtica: Els bufets grans lideren la presència a l'exterior de l'advocacia catalana

PANORAMA

11 - 17 de març del 2006 | 12
DOSSIER ECONÒMIC DE CATALUNYA

INTERNACIONALITZACIÓ | ELS PROFESSIONALS LIBERALS OBREN NOUS MERCATS

Els bufets grans lideren la presència a l'exterior de l'advocacia catalana

Roca i Junyent, Garrigues i Cuatrecasas han obert o pensen obrir oficines pròpies a l'estranger per acompanyar el client català

■ Els grans despatxos d'advocats catalans estan servint de punta de llança de la internacionalització d'un sector que fins fa sis anys tenia limitat per llei el seu exercici professional fora d'Espanya. El 2005, la majoria dels grans bufets ha obert oficina a fora i marquen, així, una nova etapa.

ANNA PINTER
Barcelona

El procés d'obertura del sector de l'advocacia és similar al que ja van iniciar els arquitectes l'última dècada del segle xx. Ara com ara, tots els despatxos catalans tenen acords de col·laboració amb bufets d'advocats de tot el món, especialment de les zones on hi ha més presència empresarial catalana.

Com ja van fer els despatxos d'arquitectes, la impossibilitat d'exercir a l'exterior va animar durant un quant temps aquests professionals a tenir coberta la seva assistència exterior mitjançant un despatx col·laborador que donés resposta a les necessitats d'un client quan no és a Catalunya. La diputada de la Junta de Govern responsable del Departament Internacional del Col·legi d'Advocats de Barcelona, M. Eugènia Gay, assegura que els despatxos petits i mitjans estan ficats a l'exterior bàsicament amb aliances amb despatxos del país de destinació.

Ara bé, el pas següent en la internacionalització és l'obertura d'oficines pròpies a l'exterior i això, ara com ara, sembla un tema reservat als grans bufets. Al principi de febrer, el bufet Roca i Junyent —el tercer de l'Estat en facturació— anunciava que en uns quants mesos obriria una oficina de representació a Nova York i una altra a la Xina, aquesta en un termini encara no especificat. El responsable d'Internacionalització



Un grup d'advocats reunits a la seu de Barcelona del bufet Lexland

de la firma, Joan Roca explica que «aquestes oficines són fruit d'una maduració del bufet i l'obligació professional de seguir els nostres clients allà on vagin per assessorar-los».

Al final de l'any 2005, Garrigues Advocats va ampliar la seva forta presència internacional amb la inauguració de dues oficines més: una a Casablanca i l'altra a Shangai. La firma afegeix aquestes dues seus a les de Lisboa, Nova York i Brussel·les, i amb una aliança de despatxos a Llatinoamèrica. El soci responsable a Espanya del Departament d'Internacionalització d'Empreses de Garrigues Advocats i Assessors Tributaris, Albert Collado, explica que amb aquestes oficines es dona al client una proximitat que no té amb els convenis de col·laboració amb altres despatxos. «Fa deu anys que estem treballant en projectes internacionals i això ens permet fer un assessorament anant de la mà del client en la seva aventura d'internacionalització», diu Collado, que assegura que en aquests dos mercats és on més presència d'empresa catalana i espanyola hi ha.

En aquest pla d'internacionalització, Garrigues, una firma de Madrid molt implantada a Catalunya, es troba ara en procés de creació d'una xarxa de des-

patxos d'assessoria fiscal, amb presència en vint països i més de 2.000 fiscalistes de tot el món. L'any 2004, el bufet va facturar només a Catalunya 37 milions d'euros.

L'altre gran grup d'advocats amb capital català, Cuatrecasas, va anunciar, al final del 2005, que en breu obriria una oficina a Londres. Allà mateix és on en té una de pròpia el grup d'advocats Lexland des del 2004, una firma creada a partir de la fusió de quatre despatxos de l'Estat espanyol, entre ells el català de Pasqual & Marzo Abogados. Alejandro Tintoré, soci de Barcelona, assegura que la seva especialització en dret urbanístic els ha afavorit fer el salt a la city anglesa. «Volem donar servei als inversors anglesos a Espanya a través de l'oficina. Aquell és un mercat a través del qual es canalitzen totes les inversions nord-americanes a Europa», hi afegeix.

El fet que aquest degoteig d'obertures a l'exterior sigui només dels grans grups ha fet reaccionar el Col·legi d'Advocats de Barcelona i ara treballa en el desenvolupament d'un pla d'internacionalització per incentivar la presència de bufets petits i mitjans a l'exterior. El col·legi té el compromís del Copca per establir

línies de subvencions per a la sortida a l'exterior dels advocats catalans. «Ens hem adonat que el col·legi té molta projecció internacional i reconeixement, però que hi ha molta feina per fer en el sector», hi afegeix Gay.

La reduïda internacionalització s'explica, en part, perquè, fins fa a penes sis anys, els advocats sota el règim jurídic espanyol no podien exercir a Europa. Avui dia, a més de la liberalització de la professió, l'empresa catalana cada cop surt més a fora i vol l'assessorament dels seus advocats. Tot i que el col·legi treballa ara en un estudi sobre la internacionalització de bufets catalans que doni dades exactes, des del Departament Internacional del Col·legi, asseguren que, a més de grans bufets, qui més és a l'exterior són mercantilistes.

Segons dades de l'Institut d'Estadística de Catalunya (Idescat), el 2003 l'activitat jurídica, juntament amb la gestió empresarial i comptable, va tenir un volum de negoci de 4.500 milions d'euros. ♦

25 col·legiats comunitaris

Només el Col·legi d'Advocats de Barcelona té 18.000 col·legiats, 16.000 dels quals exerceixen; d'aquests, 25 són comunitaris.

Tot i la reduïda xifra, la presència de bufets estrangers a Catalunya és molt més elevada que 25, perquè els despatxos amb presència multinacional habitualment contracten advocats de la ciutat o el país on s'instal·len. A Barcelona tenen oficina bufets internacionals com l'anglosaxó Fresh Field.